Vertriebsinnendienst/ Kalkulation Elektronik

(M/W/D) VOLLZEIT/ TEILZEIT

FOKUS
Eigenverantwortliche Kalkulation von Angeboten für Baugruppen, elektronische Komponenten und Fertigungsdienstleistungen

STANDORT
Schweinfurt

UMFANG
Vollzeit
(Teilzeit nach Absprache möglich)

ARBEITSMODELL
Hybrid (Raum Schweinfurt)

Über uns

EPnP ist ein führender Systempartner für High-Tech-Lösungen in den Bereichen Medizintechnik, Aerospace und Industrie. An unseren Standorten vereinen wir Präzisionsmechanik mit modernster Elektronikfertigung (EMS). Gemeinsam mit unserem Investor EOS Partners und unserem Management transformieren wir die Gruppe aktuell zu einem integrierten Technologie-Champion.

Deine Mission

EPnP verbindet MedTech-Kompetenz mit anspruchsvollen High-Tech- und Elektroniklösungen.

In dieser Rolle arbeitest du eng mit Vertrieb, Einkauf und Fertigung zusammen und sorgst dafür, dass Angebote schnell, präzise und marktgerecht beim Kunden ankommen.

Du bist die kaufmännisch-technische Schaltzentrale unseres Vertriebs. Mit fundiertem Know-how rund um Elektronikbauteile und Elektronikfertigung kalkulierst du belastbare Angebote und legst die Grundlage für eine strukturierte Auftragsabwicklung – von der ersten Anfrage bis zum sauber gepflegten Stammdatensatz im ERP.

Deine Aufgaben

- Eigenverantwortliche Kalkulation von Angeboten für Baugruppen, elektronische Komponenten und Fertigungsdienstleistungen
- Bewertung von Kundenanfragen, technischen Zeichnungen und Stücklisten
- Einholung und Vergleich von Lieferantenpreisen für Elektronikbauteile
- Berücksichtigung von Fertigungsaufwand, Material, Logistik und Margenvorgaben
- Anlage und Pflege neuer Stücklisten (BOMs) im ERP-System
- Anlage und Pflege von VK-Artikeln (Verkaufsartikeln) inkl. Preis- und Konditionsdaten
- Sicherstellung konsistenter Stammdaten zwischen Vertrieb, Einkauf und Fertigung
- Unterstützung bei Auftragsabwicklung und Lieferterminklärung
- Mitarbeit an der Weiterentwicklung von Kalkulationsmodellen und ERP-Prozessen

Dein Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung (z. B. Techniker, Industrie fachwirt) oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise in der Elektronikbranche oder bei einem EMS-Dienstleister
- Idealerweise Erfahrung mit Kalkulationstools wie z.B. Luminovo oder BaySoft
- Fundierte Kenntnisse von Elektronikbauteilen (aktive, passive und mechanische Komponenten) und Elektronikfertigungsprozessen (SMT, THT, Baugruppenfertigung)
- Sicherer Umgang mit ERP-Systemen (AP+ oder vergleichbar) sowie MS Office, insbesondere Excel
- Verständnis für technische Zeichnungen und Stücklisten
- Strukturierte, sorgfältige und selbstständige Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse von Vorteil

Wir bieten

- Anspruchsvolle Aufgabe an der Schnittstelle von Technik und Kommerz
- Flexible Arbeitszeiten und hybrides Arbeiten
- Kurze Entscheidungswege und enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Einkauf und Fertigung
- Gestaltungsspielraum in einem wachsenden MedTech- und High-Tech-Unternehmen
- Attraktive Vergütung sowie individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten, EGYM Wellpass

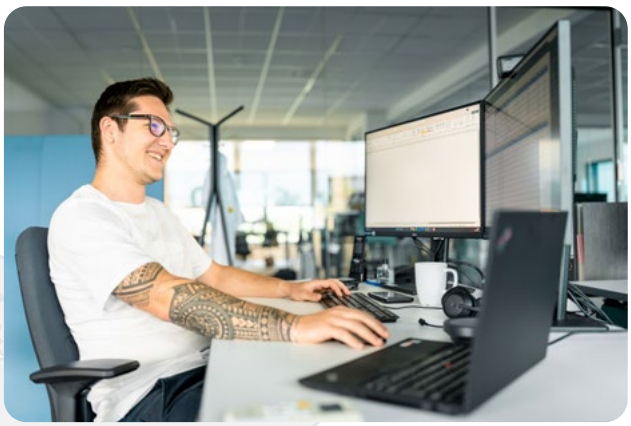
Warum EPnP?

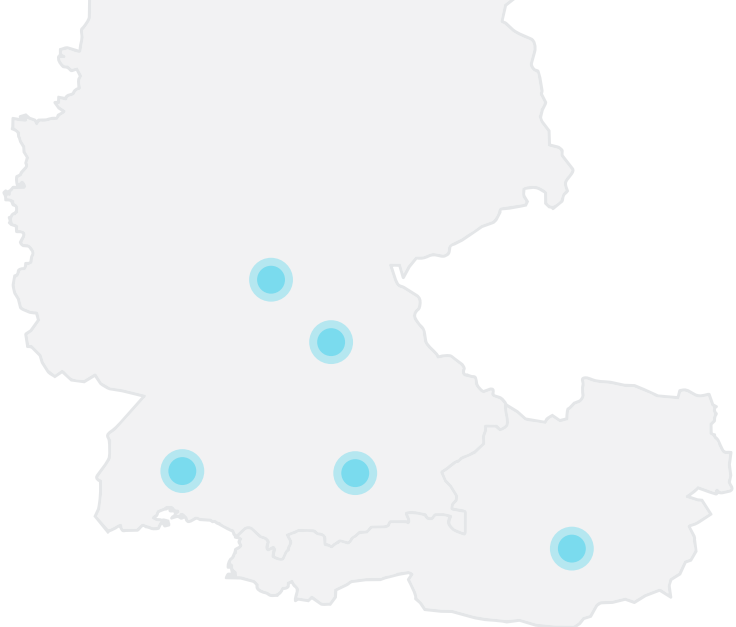
Bei EPnP erwartet dich eine verantwortungsvolle Aufgabe an der Schnittstelle von Technik und Vertrieb. Mit deinem Know-how trägst du dazu bei, dass aus Kundenanfragen wettbewerbsfähige Angebote und erfolgreiche Aufträge werden.

Kurze Entscheidungswege, ein professionelles Umfeld und die enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Einkauf und Fertigung geben dir den Raum, eigenständig zu arbeiten und Prozesse aktiv mitzugestalten.

Dabei verbindest du technisches Verständnis mit kaufmännischem Denken: Du kalkulierst präzise, schaffst verlässliche Datengrundlagen und sorgst dafür, dass unsere Kunden schnell und marktgerecht bedient werden: ein wichtiger Beitrag zum weiteren Wachstum der EPnP Gruppe.







Geschäftsanschrift:

EPnP GmbH
Londonstraße 2
97424 Schweinfurt

e-mail: careers@epnp.de

www.epnp.de
company/epnp-gmbh